

Annexe 3
Pour les ZA : bilan d'occupation

Compléter les éléments d'informations demandés :

1) PRESENTATION GENERALE DE LA ZONE D'ACTIVITE

- Périmètre de la zone ou périmètre des études de faisabilité :
- Nature juridique :
- Surface de l'opération :
- Surface commercialisable :
- Surface commercialisée :
- Nombre de lots :
- Durée de la commercialisation :
- Calendrier opérationnel :

2) COUT DE LA ZONE D'ACTIVITE

DEPENSES (détail)	MONTANT en € HT	PRIX du m² pour l'opération (en €/m²)	Prix du m² commercialisé
Acquisitions			
Travaux			
Frais divers			
Commercialisation			
TOTAL			

3) FINANCEMENT DE LA ZONE

Subventions	
Etat	
Région	
Conseil général	
Europe	
Autres	
TOTAL subventions	
Vente de terrainsm ² X.....€ =€/m ²	
TOTAL	

4) BILAN DE L'OCCUPATION (par lots)

5) LES EMPLOIS

Nom des entreprises	Créés	Transférés	Attendus	TOTAL

6) CALENDRIER DE COMMERCIALISATION PREVISIONNEL

7) EXPLICATION DES DEVIS

- Acquisition des terrains :

- Mission SAFER :

- Etude de définition ou de faisabilité (le cas échéant) :

8) Argumenter l'opportunité de réaliser ou étendre une ZA par rapport aux ZA éventuellement existantes au niveau intercommunal